

L'entreprise est **leader dans la production et la vente technologie de connexion et d'automatisation**. Partenaire fiable de l'industrie, ils disposent d'une grande responsabilité qu'ils ont en tant que fournisseur leader dans ce domaine.

L'entreprise est connue à l'international pour la qualité de ses produits, son potentiel d'innovation et ses services. Le site belge est quant à lui composé d'une vingtaine de personnes.

L'entité belge cherche à renforcer son pôle commercial pour les régions suivantes : Hainaut, Namur, Brabant Wallon. Nous sommes dès lors activement à la recherche d'un (h/f) :

Account Manager – Electricité

RESPONSABILITÉS

En tant qu'Account Manager, vous gérez et développez la clientèle dans les régions suivantes : Hainaut, Namur et Brabant Wallon. Vos missions sont principalement le **maintien d'un réseau professionnel, la représentation, la promotion des produits et solutions à travers ce réseau, et la gestion de projet**.

Vos responsabilités principales sont les suivantes :

- Visiter votre réseau, promouvoir et prescrire les solutions au sein de leurs projets.
- Prospecter de nouveaux clients sur la région définie.
- Comprendre les besoins techniques des clients, et développer des solutions globales sur mesure avec le soutien de l'équipe technique interne.
- Collaborer avec les équipes (Marketing et Technique) de notre client afin de délivrer un service de qualité à votre clientèle.
- Établir les offres de prix en collaboration avec le service interne.
- Effectuer un suivi des projets en cours.
- Participer à des foires ou événements commerciaux.
- Rapporter l'évolution des démarches réalisées auprès du management.

PROFIL

- Vous possédez un diplôme en électrotechnique ou automation ou équivalent par expérience.
- Vous disposez d'au moins 5 ans d'expérience professionnelle.
- Une expérience commerciale est un atout.

- Vous êtes proactif/ve, dynamique et orienté(e) solutions.
- Vous démontrez un intérêt pour les produits techniques innovants.
- Vous communiquez efficacement en français et avez un bon niveau technique d'anglais. Le néerlandais est un atout.

OFFRE

- Un challenge épanouissant au sein d'une société leader de son marché.
- L'opportunité d'intégrer une équipe dynamique et à dimension humaine.
- Une culture d'entreprise favorisant l'épanouissement et le développement des compétences.
- Un CDI assorti d'une rémunération attractive ainsi que des avantages extra-légaux comprenant une voiture de fonction.
- Une formation complète et approfondie.

INTÉRESSÉ(E) ?

Envoyez votre CV accompagné d'une lettre de motivation à recruitment@pahrtners.be.

VOTRE CANDIDATURE SERA TRAITÉE EN
TOUTE CONFIDENTIALITÉ.