

Jeune entreprise **wallonne** et **innovante**, COPAINS.GROUP produit et distribue des produits de **boulangerie** et de **pâtisserie** de **qualité**. Avec ses deux sites de production basés à Strépy et Châtelineau (Hainaut), la société peut compter sur une équipe d'une centaine de passionnés.

Leur objectif ? Révolutionner le monde de la tradition dans la boulangerie et dans la pâtisserie en Belgique et proposer des produits bons, innovants, avec un ADN 100% artisan, composés de matières locales. Pour plus d'informations : <https://copains.group>

Dans le cadre du fort développement de COPAINS.GROUP et afin de développer le marché Bruxellois, nous sommes à la recherche d'un **Sales Representative – Food Retail Industry (H/F)**.

## Sales Representative (H/F) Food Retail

### RESPONSABILITÉS

En tant que « Sales Representative », vous optimisez les ventes grâce à votre présence quotidienne sur le terrain. Vous êtes l'ambassadeur de la marque dans les différents points de vente et êtes en relation avec les responsables des rayons boulangerie.

Vos responsabilités principales sont les suivantes :

- Développer les comptes clients existants et identifier de nouvelles opportunités commerciales afin de contribuer à la croissance de l'entreprise ;
- Visiter régulièrement les Rayons Boulangerie (RB) selon un planning et un itinéraire précis ;
- Partager votre passion du produit et convaincre les RB de suivre l'ensemble de la gamme disponible en développant un relationnel fort avec ces personnes;
- Assurer un suivi administratif rigoureux de votre activité (rapports de visite, promotion, dégustations,...) et rapporter de façon régulière et structurée vos avancées auprès de votre responsable ;
- Fournir de l'information au RB au sujet des activités promotionnelles de la marque dans son enseigne et l'inciter à adapter ses achats en fonction de ses activités.
- Assurer une veille concurrentielle et collecter tous les renseignements utiles au sujet des activités de la concurrence ou de la clientèle ;
- Mettre en avant les produits dans les supermarchés (merchandising) ;
- Organiser des dégustations afin de faire découvrir les différents produits développés par Copains tout en respectant le cadre établi.

## PROFIL

- Vous disposez d'un diplôme lié à la vente ou équivalent par expérience.
- Vous avez entre 3 et 5 ans d'expérience dans une fonction similaire.
- Vous êtes « fun & team player », dynamique avec un sens du relationnel hors du commun ;
- Vous avez un bon sens de l'organisation et adorez le contact humain ;
- Vous êtes motivé(e), curieux(se) et « jusqu'au-boutiste », et déterminé(e) à faire grandir cette merveilleuse marque ;
- Vous partagez les valeurs de dépassement de soi, de transparence et de positivisme ;
- Vous maîtrisez la suite Office (Word, Excel, PowerPoint, Outlook) ;
- Vous parlez couramment le Français.

## OFFRE

- Une place dans une jeune société à la culture familiale, en pleine croissance et pleine d'avenir !
- Un job varié et passionnant dans un environnement à dimension humaine, dans lequel vous aurez un impact direct et fort ;
- La satisfaction de contribuer à un projet d'entreprise qui a beaucoup de sens et d'ambition.

## INTÉRESSÉ(E) ?

Envoyez votre CV accompagné d'une lettre de motivation à [recruitment@pahrtners.be](mailto:recruitment@pahrtners.be).

VOTRE CANDIDATURE SERA TRAITÉE EN  
TOUTE CONFIDENTIALITÉ.