Wago est une société industrielle **leader dans la production et la vente technologie de connexion et d'automation**. Ils se considèrent comme un partenaire fiable de l'industrie et disposent d'une grande responsabilité qu'ils ont en tant que fournisseur leader dans ce domaine.

L'entreprise est connue pour la qualité de ses produits, son potentiel d'innovation et ses services. Présente dans le monde entier, Wago compte 9.000 employés. Le site belge est quant à lui composé d'une vingtaine de personnes.

Pour plus d'info, veuillez consultez: www.wago.com

L'équipe **ambitieuse, dynamique et à taille humaine** basée en Belgique cherche à renforcer son pôle commercial. Nous sommes dès lors activement à la recherche d'un (h/f) :

Sales Engineer – B2B Hainaut et Namur (H/F)

RESPONSABILITÉS

En tant que Sales Engineer, vous gérez et développez la clientèle de Wago dans les régions suivantes : Hainaut et Namur. Vos missions sont principalement le **maintien d'un réseau professionnel, la représentation et la promotion des produits et solutions de notre client à travers ce réseau, et la gestion de projet.**

Vos responsabilités principales sont les suivantes :

- Visiter votre réseau, promouvoir et prescrire les solutions Wago au sein de leurs projets.
- Prospecter de nouveaux clients sur la région définie.
- Comprendre les besoins techniques des clients, et développer des solutions globales sur mesure avec le soutien de l'équipe technique interne.
- Collaborer avec les équipes (Marketing et Technique) de notre client afin de délivrer un service de qualité à votre clientèle.
- Établir les offres de prix en collaboration avec le service interne.
- Effectuer un suivi des projets en cours.
- Participer à des foires ou événements commerciaux.
- Rapporter l'évolution des démarches réalisées auprès du management.

PROFIL

- Vous possédez un diplôme en électrotechnique ou automation ou équivalent par expérience.
- Vous disposez d'au moins 3 ans d'expérience professionnelle.
- Une expérience commerciale est un atout.
- Vous êtes proactif/ve, dynamique et orienté(e) solutions.
- Vous démontrez un intérêt pour les produits techniques innovants.
- Vous communiquez efficacement en français et avez un bon niveau technique d'anglais. Le néerlandais est un atout.

OFFRE

- Un challenge épanouissant au sein d'une société leader de son marché.
- L'opportunité d'intégrer une équipe dynamique et à dimension humaine.
- Une culture d'entreprise favorisant l'épanouissement et le développement des compétences.
- Un CDI assorti d'une rémunération attractive ainsi que des avantages extra-légaux comprenant une voiture de fonction.
- Une formation complète et approfondie.

INTÉRESSÉ(E) ?

Envoyez votre CV accompagné d'une lettre de motivation à recruitment@pahrtners.be.

VOTRE CANDIDATURE SERA TRAITÉE EN
TOUTE CONFIDENTIALITÉ.