

Fort de 30 ans d'existence, **Biotope** est devenu un des **acteurs privés incontournables** de **l'ingénierie écologique** et de la **conservation de la nature**, au service de la protection de la biodiversité, de l'aménagement durable et de la diffusion des connaissances naturalistes. Groupe de dimension internationale, à la pointe de l'expertise écologique et de l'innovation en R&D, Biotope est également une agence de communication environnementale et une maison d'édition naturaliste reconnue.

Biotope Environnement SA est la filiale belge du groupe Biotope. Créée en 2016, à l'initiative de naturalistes belges, cette filiale s'étend sur deux implantations à Etalle et à Bruxelles. Rejoindre Biotope Environnement, c'est intégrer une **entreprise jeune et ambitieuse** qui garantit des postes à **haute valeur ajoutée**, l'acquisition de **compétences pointues** et une **évolution de carrière** rapide.

Dans le cadre du développement des activités de Biotope Environnement, nous sommes à la recherche d'un (H/F) :

Attaché Commercial (H/F)

RESPONSABILITÉS

Rapportant au Directeur Général, vous pilotez le développement commercial en lien avec la stratégie de développement de Biotope Environnement. Véritable ambassadeur de Biotope auprès des acteurs de la conservation de la biodiversité et du monde économique, vous participez activement au développement et à la fidélisation du portefeuille clients.

Vos responsabilités principales sont les suivantes :

- Mettre en place et mener à bien un plan d'action commercial sur votre secteur.
- Prendre part à la rédaction d'offres commerciales et assurer leur suivi.
- Entretenir et développer le portefeuille de clients par un plan de prospection approprié et performant.
- Utiliser votre réseau clients (aménageurs/lotisseurs, prescripteurs, administrations) et le développer pour initier de nouveaux prospects et clients.
- Entretenir et développer un réseau de partenaires commerciaux pour la constitution de réponse commerciale complète et gagnante auprès de nos clients.
- Entretenir et fidéliser les relations commerciales existantes.
- Utiliser les outils commerciaux existants, faire remonter les besoins d'amélioration ou besoin de nouveaux outils.
- Interagir avec les équipes de Biotope sur les aspects métiers et enjeux biodiversité.

PROFIL

- Vous êtes titulaire d'un Master à finalité environnementale et/ou commerciale.
- Vous avez une formation ou une expérience professionnelle dans le développement commercial.
- Vous disposez idéalement de connaissances en conservation de la nature, écologie et réglementation environnementale.
- Vous faites preuve de dynamisme, de proactivité et savez travailler de façon autonome.
- Vous êtes reconnu(e) pour votre enthousiasme et votre sens relationnel.
- Vous êtes force de conviction et possédez de réelles compétences en négociation.
- Vous êtes excellent communicateur, ambitieux(se), organisé(e) et autonome.
- Vous avez une bonne connaissance du français et de l'anglais.

OFFRE

- Rejoindre une équipe à taille humaine d'experts et de passionnés.
- Intégrer une entreprise jeune et ambitieuse qui garantit des postes à haute valeur ajoutée.
- Un salaire attractif comprenant des avantages extra-légaux
- Un contrat à durée indéterminée à temps plein basé à Vance ou à Bruxelles.

INTÉRESSÉ(E) ?

Envoyez votre CV accompagné d'une lettre de motivation à recruitment@pahrtners.be.

VOTRE CANDIDATURE SERA TRAITÉE EN
TOUTE CONFIDENTIALITÉ.