

Basée à Louvain-la-Neuve, **Sopartec** est la société de transfert de technologie et d'investissement de l'UCLouvain. Leur mission est de **soutenir et valoriser les innovations issues de la recherche universitaire**.

Sopartec est membre du **LTTO** (<https://www.sopartec.com/fr/ltto>) le guichet unique du transfert de technologie à l'UCLouvain. Il couvre les différentes phases du processus accompagnant les innovations du laboratoire jusqu'au marché, à savoir : financement des contrats de recherche, détection d'inventions au sein des laboratoires, gestion de la propriété intellectuelle, maturation technologique, et commercialisation via contrats de licence ou création de spin-offs.

Pour plus d'informations, veuillez consulter leur site internet : [www.sopartec.com](http://www.sopartec.com).

Pour renforcer l'équipe, nous sommes à la recherche d'un(e) **Senior Business Development – Engineering**.

## Senior Business Development Manager – Engineering (H/F)

### RESPONSABILITÉS

Rapportant au CEO, vous accompagnez les porteurs de projets dans la phase de maturation et de commercialisation du transfert de technologie. Vous participez au processus de création des spin-offs dans le secteur de l'ingénierie.

Vos principales responsabilités sont :

- Identifier les innovations technologiques en lien avec l'ingénierie, notamment au sein de l'UCLouvain.
- Accompagner les porteurs de projet dans les phases de maturation technologique et de commercialisation au sein du LTTO.
- Participer à la stratégie de protection de la propriété intellectuelle.
- Identifier et valider les business models.
- Rechercher des parrainages industriels et négocier des deals.
- Négocier avec des investisseurs publics et privés pour les lancements de spinoffs.
- Contribuer au montage de spin-off et à la valorisation de la PI sous forme d'accord de licence.

## PROFIL

- PhD ou Master en sciences de l'ingénierie : civil, électronique, électromécanique, industrielle. Un MBA est un atout.
- Une expérience de **10 à 15 ans en business development** en milieu industriel ou en start-up est requise. Une expérience en brevet et en négociation des licences est un atout.
- Intérêt marqué pour l'entrepreneuriat et pour les aspects stratégiques, financiers, juridiques et commerciaux.
- Capacité de juger rapidement des mérites d'un projet et à négocier avec des fonds d'investissement.
- Capable de trouver des solutions dans un environnement complexe et changeant.
- Très bonne connaissance du français et de l'anglais, idéalement, du néerlandais.
- Aisance relationnelle, compétences de négociation et sens aigu de la diplomatie.
- Rigoureux, analytique, organisé, responsable et autonome.

## OFFRE

- Une fonction riche et variée au sein d'une équipe dynamique et pluridisciplinaire.
- L'occasion de contribuer activement au transfert des connaissances qui créeront du bien-être pour la collectivité et de la valeur ajoutée pour l'économie réelle.
- L'opportunité de contribuer au développement du tissu wallon en matière de technologies.
- Une culture de travail favorisant à la fois l'autonomie et le travail en team.
- Un salaire attractif assorti d'avantages extra-légaux, en phase avec votre expérience.

## INTÉRESSÉ(E) ?

Envoyez votre CV accompagné d'une lettre de motivation à [recruitment@pahrtners.be](mailto:recruitment@pahrtners.be).

VOTRE CANDIDATURE SERA TRAITÉE EN  
TOUTE CONFIDENTIALITÉ.