Notre client est une société **internationale** active dans le domaine de l'**eau**.

Ensemble avec leurs **clients** et **partenaires**, ils améliorent la connectivité du monde d'aujourd'hui à celui de demain. Leur objectif ? Les aider à construire l'industrie du futur et à saisir les opportunités d'innovation qui les entourent, en leur offrant les équipements et les solutions nécessaires à un monde plus intelligent.

Pour soutenir les ambitions de notre client à devenir un leader mondial de l'**IoT industriel** pour des applications critiques dans les infrastructures de l'eau et de l'énergie, nous sommes à la recherche d'un(e) **Key Account Manager**.

Key Account Manager (H/F)

RESPONSABILITÉS

En tant que Key Account Manager, vous êtes en charge du développement, de l'animation et de la gestion de votre portefeuille clients composé de plusieurs **grands comptes de clients clés**. Vous rapportez directement au Directeur Commercial France et International.

Vos responsabilités principales sont les suivantes :

- Élaborer une **stratégie commerciale** spécifique pour chaque compte dont vous avez la charge.
- Assurer le plus haut niveau de satisfaction des **clients clés**.
- Négocier entre autres des contrats cadres, des propositions commerciales et délais de livraison.
- Analyser les échecs ou offres concurrentes pour mettre en place des actions correctives.
- Élaborer des **offres commerciales** et répondre à des appels d'offres en lien avec la stratégie commerciale.
- Établir et déployer les plans d'actions permettant d'atteindre les objectifs de performance clients définis lors de la phase budgétaire.
- Assurer le **reporting** interne défini par le Directeur Commercial et vers les clients.
- Travailler avec le marketing sur l'évaluation et l'évolution des parts de marchés.

PROFIL

- Vous êtes titulaire d'un diplôme d'ingénieur commercial ou d'une formation équivalente dans le domaine technique.
- Vous démontrez une expérience de minimum 5 années dans la **gestion de grands comptes**.
- Vous disposez de bonnes connaissances des **technologies IoT** et services digitaux dans le domaine de l'automatisation industrielle, télémétrie ou informatique industrielle.
- Vous avez de l'expérience dans la collaboration avec les grands acteurs du **secteur de l'eau**.
- Vous faites preuve de fortes compétences interpersonnelles et adoptez un positionnement stratégique en lien avec les **valeurs** de l'entreprise.
- Vous êtes résilient(e), empathique et avez de bonnes capacités de négociation.
- Vous parlez couramment le français ainsi que l'**anglais**.
- Vous êtes disposé(e) à vous déplacer à travers la France.

OFFRE

- L'opportunité de rejoindre une société qui met le meilleur de la technologie au service de l'environnement.
- Un poste avec des responsabilités et une grande autonomie.
- Travailler avec des produits technologiques innovants.
- Un salaire attractif assorti d'avantages extra-légaux.

INTÉRESSÉ(E) ?

Envoyez votre CV accompagné d'une lettre de motivation à recruitment@pahrtners.be.

VOTRE CANDIDATURE SERA TRAITÉE EN TOUTE
CONFIDENTIALITÉ.