

Basé à **Bruxelles**, notre client est une entreprise innovante et en pleine expansion. L'entreprise conçoit et commercialise des **dispositifs médicaux** de haute qualité, destinés à améliorer la vie des patients. Forte d'un savoir-faire reconnu et d'une **expertise technique pointue**, l'entreprise est aujourd'hui à un tournant stratégique et recherche une personne pour piloter leur croissance et renforcer leur position sur le marché.

Pour assurer la croissance de notre client, nous sommes à la recherche d'un(e) **CEO**.

CEO – Medical Device (H/F)

RESPONSABILITÉS

En tant que CEO, vous êtes le(la) garant(e) de la **vision**, de la **stratégie** et de la **performance globale de l'entreprise**. Vous dirigez le développement commercial, pilotez les opérations et inspirez les équipes d'environ 25 personnes pour atteindre des objectifs ambitieux.

Vos principales missions sont les suivantes :

- **Leadership stratégique & développement commercial**
 - Définir et mettre en œuvre la vision et la stratégie de croissance de l'entreprise.
 - Identifier et saisir les opportunités de développement sur le marché des dispositifs médicaux, dans un premier temps en Belgique.
 - Construire des partenariats stratégiques et assurer une expansion pérenne de l'entreprise.
 - Représenter l'entreprise auprès des médecins spécialisés, investisseurs et partenaires.
- **Gestion et structuration de l'entreprise**
 - Diriger et structurer les opérations : ventes, marketing, finance, production.
 - Optimiser les processus internes pour améliorer l'efficacité et la rentabilité.
 - Piloter l'innovation et assurer l'adéquation entre les produits et les besoins du marché.
- **Management et culture d'entreprise**
 - Inspirer et fédérer les équipes autour d'une culture d'excellence et d'engagement.
 - Recruter, développer et fidéliser les talents pour accompagner la croissance.
 - Instaurer un mode de gouvernance agile et performant.
- **Pilotage financier et performance**
 - Superviser la gestion financière, définir et suivre les objectifs de rentabilité.
 - Assurer la relation avec les investisseurs et garantir la pérennité de l'entreprise.
 - Mettre en place des indicateurs de performance et ajuster la stratégie en conséquence.

PROFIL

- Vous êtes titulaire d'un diplôme de **Master** ou équivalent par expérience.
- Vous avez **10 ans d'expérience** en développement de business dans les **dispositifs médicaux**.
- Vous disposez d'une expérience dans un rôle de direction avec une orientation stratégique et commerciale.
- Vous disposez d'un solide réseau et connaissance approfondie du marché des dispositifs médicaux.
- Vous faites preuve de leadership, capacité à fédérer et à piloter la transformation d'une entreprise.
- Vous démontrez d'excellentes compétences en gestion financière, négociation et structuration d'activité.
- Vous maîtrisez parfaitement **l'anglais**, une autre langue est un plus.

OFFRE

- Un projet stratégique au sein d'une entreprise en forte croissance.
- La possibilité d'investir dans l'entreprise de manière durable.
- Un rôle clé avec un impact direct sur l'avenir de l'entreprise.
- Une équipe engagée et un environnement innovant.

INTÉRESSÉ.E?

Veillez envoyer votre CV accompagné d'une lettre de motivation à : recruitment@pahrtners.be.

VOTRE CANDIDATURE AINSI QUE VOS
INFORMATIONS PERSONNELLES RESTERONT
STRICTEMENT CONFIDENTIELLES.