

Basée dans la région liégeoise, notre client est une entreprise innovante du secteur des **biotechnologies** développe des **solutions de diagnostic médical** destinées à améliorer la fiabilité, la rapidité et l'automatisation des analyses en laboratoire.

Présente à l'international, sa mission est d'accompagner chaque laboratoire de l'échantillon au résultat. Elle cultive un esprit collaboratif et responsabilisant, dans un environnement jeune, engagé et orienté impact.

Sales Direct Manager

RESPONSABILITÉS

En tant que Direct Sales Manager, vous pilotez la stratégie commerciale directe sur le marché européen, avec pour mission principale de développer la performance de l'équipe et d'assurer une croissance durable du chiffre d'affaires.

Vos principales missions sont les suivantes :

- Encadrer, former et coacher une équipe de 6 Account Managers
- Définir et suivre les objectifs de vente et les KPIs associés
- Participer activement aux rendez-vous clients (40 % de déplacements en Europe)
- Optimiser les processus commerciaux (CRM, gestion de pipeline, reporting)
- Favoriser la collaboration inter-équipes (marketing, service client, ventes indirectes)

PROFIL

- Vous justifiez d'au moins 5 ans d'expérience en vente B2B, idéalement dans un environnement technique (biotech, medtech, industrie...)
- Vous avez une expérience confirmée en management d'équipe commerciale
- Vous disposez d'un excellent sens de la structuration, de la motivation et du coaching
- Vous êtes à l'aise avec les outils CRM et la gestion de KPIs
- Vous êtes parfaitement à l'aise en français et parlez également anglais couramment ; d'autres langues sont un atout
- Vous êtes issu(e) d'une formation commerciale ou technico-commerciale, ou équivalent par l'expérience
- Vous appréciez voyager

OFFRE

- Une fonction stratégique et terrain au sein d'une entreprise en forte croissance
- Un environnement dynamique, jeune et collaboratif
- Un contrat à durée indéterminée (38h/semaine) avec flexibilité horaire
- Un package salarial attractif comprenant voiture, assurances, frais forfaitaires, écochèques et plan cafétéria
- Une entreprise porteuse de sens, avec un impact direct sur la santé publique
- Un cadre de travail agréable dans un environnement verdoyant

INTÉRESSÉ.E?

Veillez envoyer votre CV accompagné d'une lettre de motivation à : recruitment@pahrtners.be.

VOTRE CANDIDATURE AINSI QUE VOS
INFORMATIONS PERSONNELLES RESTERONT
STRICTEMENT CONFIDENTIELLES.