Basée à Louvain-la-Neuve, **Sopartec** est la société de transfert de technologie et d'investissement de l'UCLouvain. Leur mission est de **soutenir et valoriser les innovations issues de la recherche universitaire**.

Sopartec est membre du **LTTO** (www.ltto.com), le guichet unique du transfert de technologie à l'UCLouvain. Il couvre les différentes phases du processus accompagnant les innovations du laboratoire jusqu'au marché, à savoir : financement des contrats de recherche, détection d'inventions au sein des laboratoires, gestion de la propriété intellectuelle, maturation technologique, et commercialisation via contrats de licence ou création de spin-offs.

Pour plus d'informations, veuillez consulter leur site internet : www.sopartec.com.

Pour renforcer l'équipe, nous sommes à la recherche d'un(e) **Senior Business Development and Investment Manager – Life Sciences**.

Senior Business Development & Investment Manager – Life Sciences (H/F)

RESPONSABILITÉS

Rapportant au CEO, vous accompagnez les porteurs de projets dans la phase de maturation et de commercialisation du transfert de technologie. Vous participez au processus de création des spin-offs dans le secteur des sciences de la vie.

Vos principales responsabilités sont :

- Accompagnement des porteurs de projet dans les phases de maturation technologique et de commercialisation au sein du LTTO.
- Participation à la stratégie de protection de la propriété intellectuelle.
- Elaboration des demandes de financement de la preuve de concept.
- Identification et à la validation du business model.
- Recherche de parrainages industriels.
- Montage de spin-off et valorisation de la PI sous forme d'accord de licence.

PROFIL

- PhD ou Master en sciences du vivant : Pharma-, Bio- ou Chimie. Un MBA est un atout.
- Une expérience de de 5 à 10 ans en business development en milieu industriel ou en start-up est requise. Une expérience en brevet et en négociation des licences est un atout.
- Intérêt marqué pour l'entrepreneuriat et pour les aspects stratégiques, financiers, juridiques et commerciaux.
- Capacité de juger rapidement des mérites d'un projet.
- Capable de trouver des solutions dans un environnement complexe et changeant.
- Très bonne connaissance du français et de l'anglais, idéalement, du néerlandais.
- Aisance relationnelle, compétences de négociation et sens aigu de la diplomatie.
- Rigoureux, analytique, organisé, responsable et autonome.

OFFRE

- Une fonction riche et variée au sein d'une équipe dynamique et pluridisciplinaire.
- L'occasion de contribuer activement au transfert des connaissances qui créeront du bien-être pour la collectivité et de la valeur ajoutée pour l'économie réelle.
- Une culture de travail favorisant à la fois l'autonomie et le travail en team.
- Un salaire attractif assorti d'avantages extra-légaux, en phase avec votre expérience.

INTÉRESSÉ(E) ?

Envoyez votre CV accompagné d'une lettre de motivation à recruitment@pahrtners.be.

VOTRE CANDIDATURE SERA TRAITÉE EN
TOUTE CONFIDENTIALITÉ.