

Située à Péruwelz, la Brasserie Caulier produit fièrement ses propres bières depuis 25 ans avec comme mission principale de « Brasser des moments de plaisir ! ».

La Famille, l'Entrepreneuriat, la Qualité et la Responsabilité guident notre quotidien. Avec 70 passionnés, nous brassons des bières vivantes, de caractère et 100% naturelles, en utilisant des méthodes artisanales.

La brasserie connaît une forte croissance et a récemment achevé une première phase d'investissements lui permettant de tripler sa capacité de production.

Pour plus d'informations, veuillez consulter leur site internet : <https://www.brasseriecaulier.beer/>

Pour assurer la croissance de la Brasserie Caulier, nous sommes à la recherche d'un(e) Représentant(e) Commercial(e) pour développer l'HORECA dans le Brabant Wallon et Bruxelles.

Représentant(e) Commercial(e) – Brabant Wallon & Bruxelles (H/F)

RESPONSABILITÉS

En tant que Représentant(e) Commercial(e), vous êtes en charge du suivi du portefeuille client et du développement des marques Bon Secours, StuuT et Paix Dieu sur la région du Brabant Wallon et Bruxelles. Vous jouez un rôle clé dans la croissance et la visibilité de la brasserie auprès du réseau HORECA.

Vos principales missions sont les suivantes :

- Développer des relations de confiance avec l'ensemble du réseau commercial HORECA.
- Accroître les volumes de vente et la visibilité des marques de la brasserie.
- Prospecter et élargir le réseau de clients, en contribuant activement à la croissance du chiffre d'affaires.
- Assurer un suivi professionnel et régulier des clients et prospects.
- Maintenir et soigner des relations commerciales optimales sur le long terme.
- Participer à des foires, événements brassicoles et manifestations locales.
- Animer et renforcer le réseau d'ambassadeurs sur votre secteur.
- Effectuer une veille concurrentielle et remonter les informations clés au Responsable de Secteur.

PROFIL

- Vous êtes titulaire d'un diplôme en vente ou équivalent par expérience.
- Vous disposez idéalement d'une expérience dans le secteur HORECA.
- Vous manifestez une véritable passion pour le monde brassicole, avec de préférence une expérience en vente de boissons dans l'industrie ou la distribution.
- Vous démontrez enthousiasme, sens relationnel et capacité de conviction.
- Vous comprenez que vendre, c'est avant tout écouter et répondre aux besoins du client.
- Vous êtes communicatif(ve), ambitieux(se), organisé(e) et autonome.
- Vous acceptez de vous déplacer quotidiennement sur l'ensemble de votre secteur.

OFFRE

- Un contrat à durée indéterminée assorti d'une rémunération attractive et de divers avantages liés à la fonction (voiture de société, smartphone, laptop et assurance hospitalisation DKV)
- Un challenge varié et épanouissant dans une entreprise familiale en pleine croissance.
- Une culture qui valorise l'autonomie, la prise d'initiative et l'esprit d'équipe.
- Une intégration au sein d'une équipe dynamique et passionnée, tournée vers le partage et l'amélioration continue.
- De réelles opportunités de formation et de développement personnel et professionnel.

INTÉRESSÉ.E?

Veillez envoyer votre CV accompagné d'une lettre de motivation via le lien suivant : <https://jobs.brasseriecaulier.beer/fr/vacature/application/119299/representant-commercial-h-f-x-/application-form.aspx>.

VOTRE CANDIDATURE AINSI QUE VOS
INFORMATIONS PERSONNELLES RESTERONT
STRICTEMENT CONFIDENTIELLES.