

PaHRtners est une société belge de **Consultance en Ressources Humaines**, spécialisée dans l'accompagnement des **organisations à impact positif**. Nos clients sont principalement actifs dans les secteurs de l'industrie, des sciences de la vie, et des environnements innovants.

Réels ambassadeurs et piliers RH de nos clients, **nous rendons possibles leurs ambitions** en nous concentrant sur l'humain. Nous les accompagnons dans l'ensemble de leurs enjeux RH. Notre **approche sur mesure est pragmatique et orientée résultats**.

Nous sommes une équipe de 15 Consultants, et nos valeurs reposent sur l'**authenticité, l'esprit d'équipe, l'engagement et l'innovation**. Nos bureaux sont basés à Gosselies, Wandre et bientôt à Lille. Consultez notre site ([www.pahrtners.be](http://www.pahrtners.be)) pour plus d'information.

Pour continuer notre croissance, nous recherchons actuellement un(e) :

# LEAD CONSULTANT (H/F/X) TALENT ACQUISITION & DEVELOPMENT

## MISSIONS ET RESPONSABILITÉS

En tant que Lead Consultant, vous accombez nos clients dans leurs enjeux business et humains, tel un partenaire RH de proximité. Vous développez et implémentez des stratégies RH structurantes et orientées performance durable. Vous accombez les entreprises clientes dans leurs projets d'acquisition et de développement des talents.

En collaboration étroite avec les collègues, vous prenez les responsabilités suivantes :

### ***Accompagnement des entreprises clientes (60%)***

- Se positionner en tant que Business Partner auprès de dirigeants, managers et équipes RH en les accompagnant dans la compréhension et la résolution de leurs enjeux RH.
- Délivrer des solutions d'acquisition et de développement de talents à nos clients : stratégie, structuration des processus RH et de la gouvernance, benchmark et positionnement marché, employer branding, onboarding, gestion des carrières et du succession planning, etc.
- Coordonner et coacher les collègues dans la livraison de services de qualité chez les clients.
- Fournir des conseils de qualité en matière de leadership, et gestion d'équipes à nos clients.
- Assurer un suivi régulier et une communication claire avec les clients et les équipes internes.

### ***Gestion de la relation clientèle et développement du business (20%) :***

- Développer une relation de confiance durable avec les clients, et ramener de nouveaux clients.
- Comprendre leurs besoins et ambitions, et les traduire en solutions RH pragmatiques.
- Transformer les besoins en missions concrètes pour développer les activités de PaHRtners.

### **Coaching, projets et reporting (20%) :**

- Partager les bonnes pratiques et contribuer à la montée en compétences de l'équipe.
- Identifier et proposer des évolutions dans les process et l'offre de services de PaHRtners.
- Assurer un reporting régulier et rigoureux des actions menées.

## **PROFIL**

- Vous êtes titulaire d'un Master en RH, psychologie et/ou gestion.
- Vous disposez d'au moins 5 à 10 ans d'expérience dans une fonction comparable.
- Vous êtes animé(e) par le monde des ressources humaines et de l'entrepreneuriat.
- Vous démontrez un réel intérêt pour le business et les innovations.
- Vous êtes dynamique et pragmatique. Convivialité, bienveillance et curiosité intellectuelle.
- Vous êtes rigoureux/se, autonome et organisé(e). Orienté(e) clients, résultats et solutions.
- Vous avez de bonnes compétences en communication et un réel esprit d'équipe.
- Vous maîtrisez le français et l'anglais. La connaissance du néerlandais est un atout.
- Vous possédez le permis B et êtes disposé(e) à vous déplacer en Belgique.

## **OFFRE**

- Une fonction diversifiée au sein d'une structure professionnelle, bienveillante et dynamique.
- L'opportunité de rejoindre une société en développement avec un réel impact sociétal.
- L'occasion de contribuer à la croissance de clients et projets innovants.
- Un bel environnement de travail avec une ambiance de travail constructive et conviviale.
- Un CDI assorti d'un beau package salarial en lien avec votre expérience. Freelance welcome.

## **INTÉRESSÉ(E) ?**

Envoyez votre CV accompagné d'une lettre de motivation via TBD ou à [fm.bury@pahrtner.be](mailto:fm.bury@pahrtner.be).

**VOTRE CANDIDATURE SERA TRAITÉE EN  
TOUTE CONFIDENTIALITÉ.**